

MODÈLE-VENTE

Vous avez des clients qui achètent de façon répétitive ?
Quelles sont les habitudes d'achat de vos clients ?
L'accès à ces renseignements rapidement serait très avantageux pour votre entreprise ?
MODÈLE-VENTE est une définition des habitudes d'achats de votre clientèle.

Caractéristiques :

- Configuration initiale des modèles d'achats du client à partir des factures d'Acomba.
- Affichage de l'historique d'achat du client à l'intérieur d'une transaction (facture, commande, commande ouverte, soumission).
- Indication de la date de la dernière transaction et du dernier prix payé pour chacun des produits.
- Rapport détaillé par client de ses habitudes d'achat.
- Vous n'avez qu'à saisir la quantité désirée par produit et la transaction se fait automatiquement dans Acomba.
- Vous pouvez consulter les notes des clients provenant du module GRC/CRM - Acomba

Prix détail	Plan : Mises à jour et support	Total
1 375\$	299\$	1 674\$

Modules Acomba: Gestionnaire de système, Comptabilité, inventaire, Gestion des commandes

Prix en vigueur : 1er Septembre 2023 - Tous les prix sont sans taxes.
Le plan est renouvelable annuellement.

